

initiatives régionales

vie des affaires

l'agenda éco

infos service

INDISCRETIONS

informatique

Carol et Fils (mécanique) réunit ses 3 activités sur un même site à Fleurance.

Afin d'offrir une meilleure qualité de service à ses clients, la société Carol et Fils souhaite réunir sur un même site ses 3 activités exercées à Fleurance. Le projet placé sous la maîtrise d'œuvre de l'architecte Gilbert Pédra prévoit l'édification d'un garage mécanique de près de 1 500 m² sur la zone industrielle de la commune gersoise.

Le dossier en est au stade des autorisations administratives. La consultation des entreprises est en cours. Le chantier pourrait être engagé au début du second semestre 2006. La société emploie une quinzaine de personnes et affiche un chiffre d'affaires de 1,37 M€ de CA.

Les 2 activités principales de Carol et Fils concernent la réparation et l'entretien de poids-lourds et la carrosserie industrielle. Elle exerce également une activité de mécanique générale automobile et véhicule utilitaire et une activité de confection de flexible hydraulique.

Meiosys rattaché à IBM France, sort ses premières intégrations IBM.

La société toulousaine Meiosys reprise par IBM en octobre 2005 (cf. mps n° 1540) et absorbée par IBM France, est spécialisée dans la virtualisation et la tolérance de panne pour des applications tournant sous des systèmes d'exploitation Linux.

Cette expertise, qui permet de transférer une application d'un serveur sur un autre, sans impact pour les utilisateurs, fait l'objet d'une intégration dans les produits IBM. Meiosys, qui a gardé sa localisation à Toulouse, sur le site de Basso Cambo, a livré un premier produit version IBM pour le HPC sur du calcul scientifique massif.

La deuxième intégration est prévue sur AIX, le système d'exploitation d'IBM et devrait être livrée pour décembre 2006.

Cette activité complémentaire a conduit l'équipe toulousaine à s'étoffer de 3 personnes supplémentaires depuis octobre dernier et affiche aujourd'hui un effectif de 25 personnes.

I3M décide une nouvelle implantation sur Paris et étudie un projet sur Bordeaux.

La société toulousaine d'ingénierie multimédia installée à Montaudran et qui compte également un bureau sur Montpellier, devrait prochainement finaliser un contrat avec un acteur important de l'industrie aéronautique.

Dans la foulée, la société prévoit d'ouvrir une nouvelle structure en région parisienne. Elle a également un projet d'installation en cours sur la région bordelaise, afin de répondre à une diversification géographique permettant une plus grande proximité avec ses clients.

I3M intervient dans les secteurs de l'aéronautique, de l'espace et de la défense et tire sa reconnaissance dans deux domaines, la conception et la production de solutions multimédia de formation et de training et la conception et productions d'outils de communication multimédia.

EXCLUSIF

EXCLUSIF

I3M regroupe aujourd'hui un effectif de 55 salariés et vient d'obtenir la certification à la norme ISO 9001 v2000. L'entreprise a décidé de présenter un dossier d'habilitation défense, afin d'aborder le secteur militaire.

A l'étranger, i3M s'est positionnée sur la zone Asie-Pacifique avec la création il y a deux ans, d'une société i3M Asia, qui a depuis concrétisé des contacts avec des compagnies aériennes basées en Asie, intéressées par les solutions et outils de formation à la maintenance, à l'entraînement pour les pilotes et les équipages.

Elle est également en contact en Amérique du Sud avec la société Embraer..

Lineasoft renoue avec la croissance.

L'éditeur toulousain de solutions de gestion pour la distribution à distance Lineasoft communique son chiffre d'affaires sur la période 2004/2005, soit depuis la reprise en juin 2004 de la société AZ Informatique, alors en dépôt de bilan. La société annonce un chiffre d'affaires de 1,77 M€, ce qui représente une croissance de son activité de 43%.

L'entreprise explique cette progression d'une part "par la confiance des clients installés après la reprise, avec une croissance de 23% du chiffre d'affaires sur le parc installé et une dynamique de conquête avec une croissance de 113% du chiffre d'affaires nouveaux clients, liée aux ventes de licences et aux prestations de déploiement de Line@Vad, l'ERP vente à distance (cf. mps n° 1573).

La société dégage même un résultat net légèrement positif de 24 K€ et retrouve donc l'équilibre d'exploitation avec un an d'avance sur les prévisions.

les "plus" de MPS sur le web
www.midipresse.fr